

**ЮниФактор**

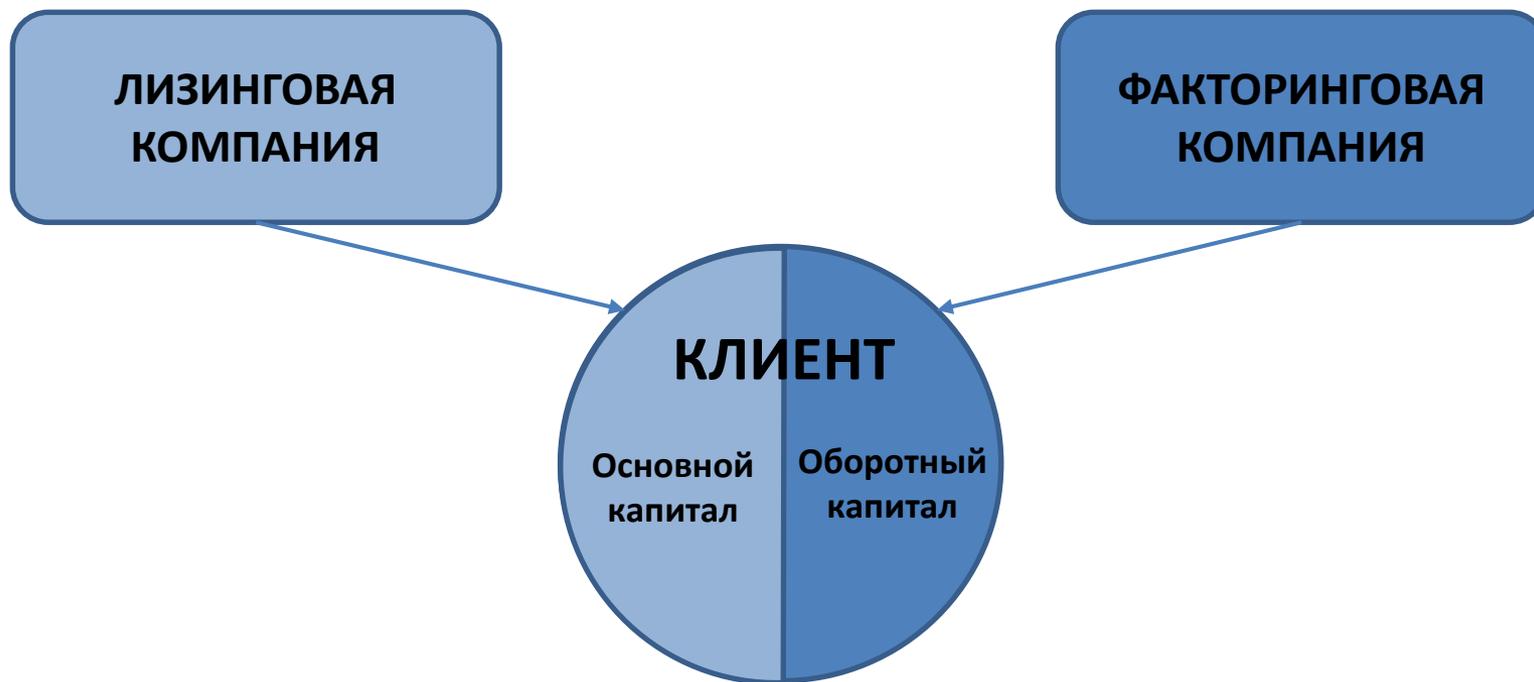
Member of



Facilitating Open Account – Receivables Finance

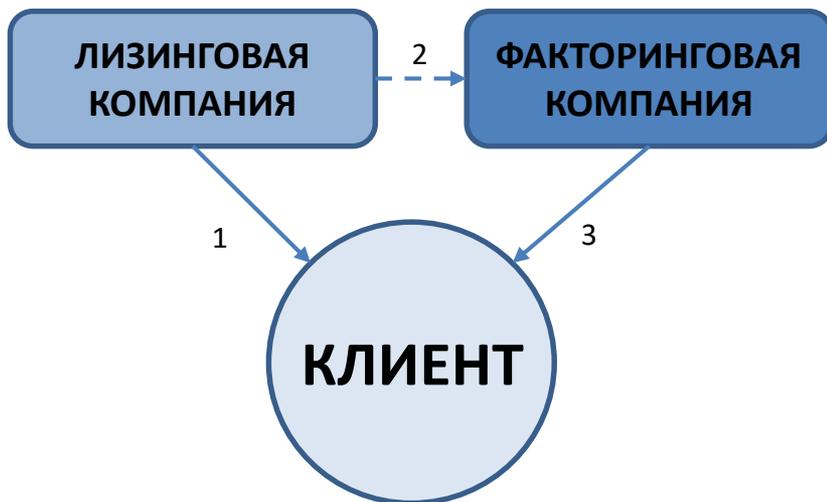
## **СИНЕРГИЯ ЛИЗИНГОВЫХ И ФАКТОРИНГОВЫХ КОМПАНИЙ**

**Кросс-продажи, совместные продукты и рефинансирование  
лизингового портфеля**



Лизинговые и Факторинговые компании **не конкурируя** закрывают **различные потребности** одних и тех же клиентов, что открывает широкие перспективы для **СИНЕРГИИ**

## КРОСС-ПРОДАЖИ



1. ЛК (либо ФК) осуществляет продажу Клиенту своего продукта;
2. ЛК (либо ФК) осуществляет предпродажу Клиенту продукта Партнера;
3. Партнер осуществляет продажу своего продукта.

«+»

1. Расширение клиентской базы;
2. Дополнительны комиссионный доход (агента).

## СОВМЕСТНЫЙ ПРОДУКТ

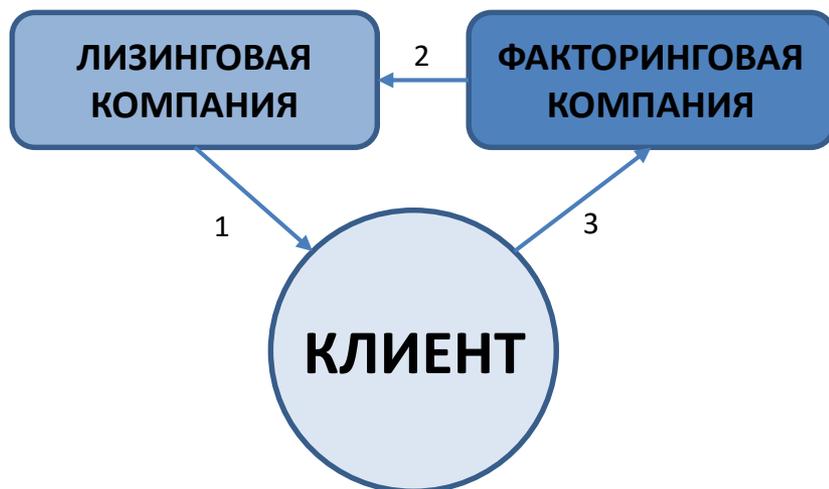


1. ЛК и ФК создают совместный комплексный продукт;
2. ЛК и ФК реализуют совместный продукт клиенту.

«+»

1. Расширение клиентской базы;
2. Снижение операционных издержек.

## ФАКТОРИНГ ЛИЗИНГОВЫХ ПЛАТЕЖЕЙ

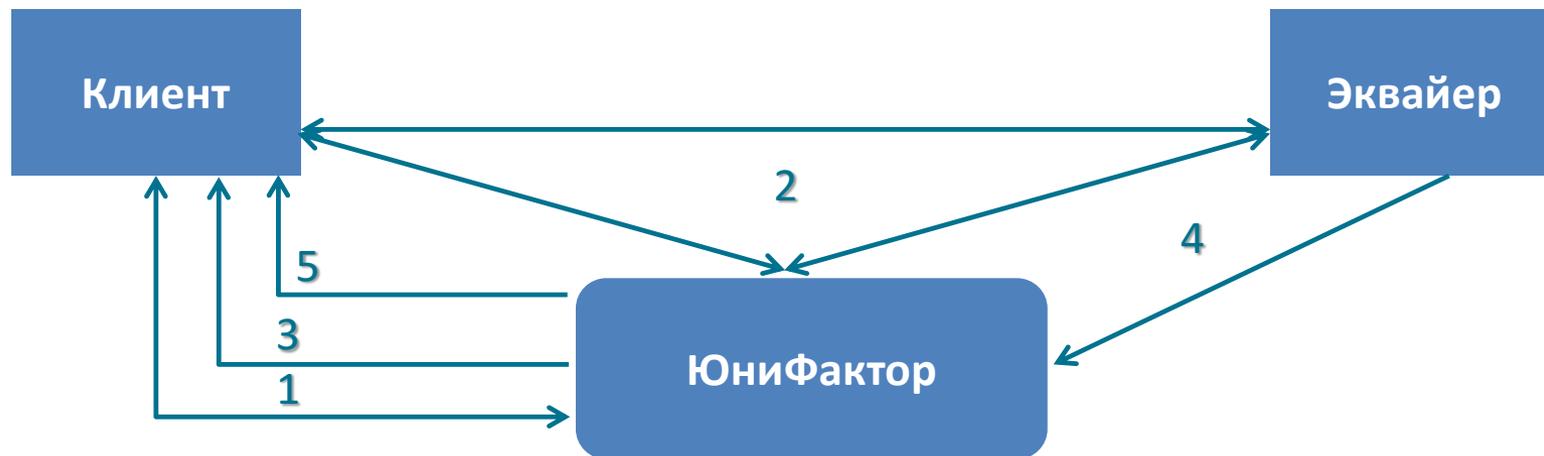


1. ЛК передает имущество в лизинг;
2. ФК финансирует авансом ЛК лизинговые платежи;
3. Клиент оплачивает лизинговые платежи ФК.

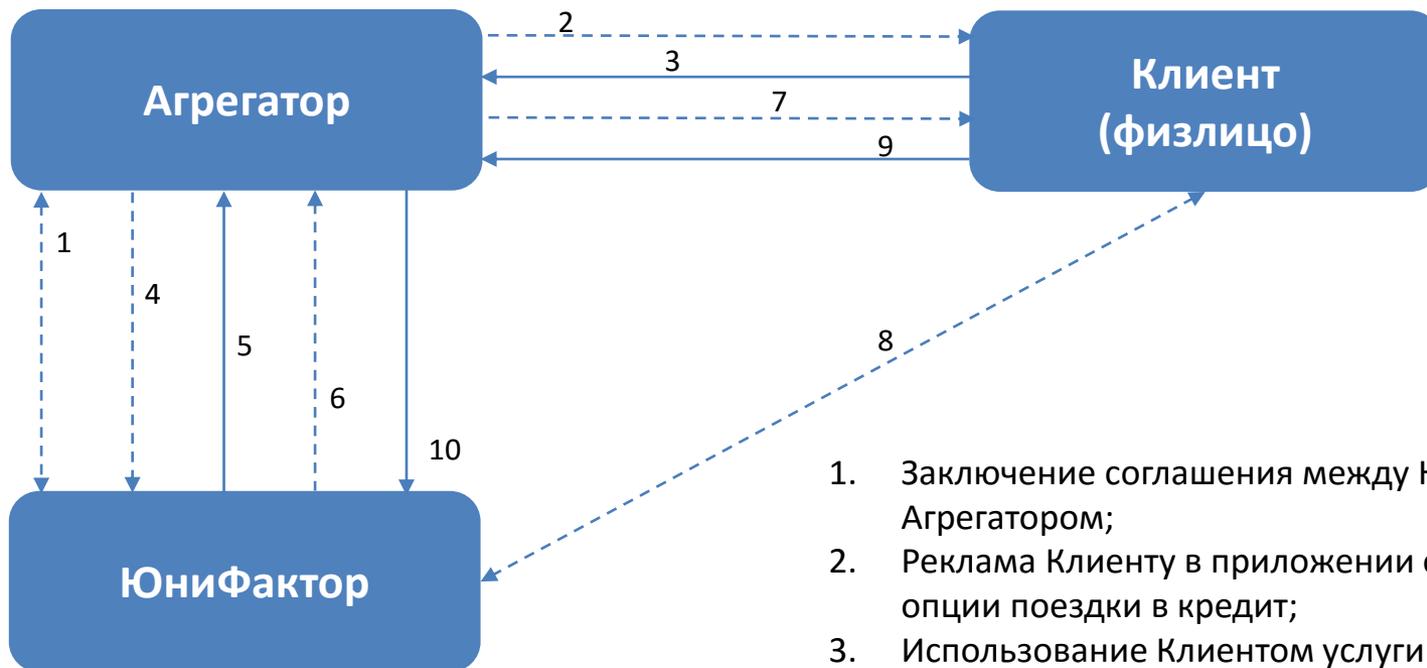
## ФАКТОРИНГ ПРИОБРЕТЕНИЯ ПЛ\*



1. Поставщик отгружает ЛК имущество для передачи в лизинг;
2. ФК финансирует Поставщику долг ЛК;
3. ЛК погашает ФК финансирование за счет поступивших лизинговых платежей.



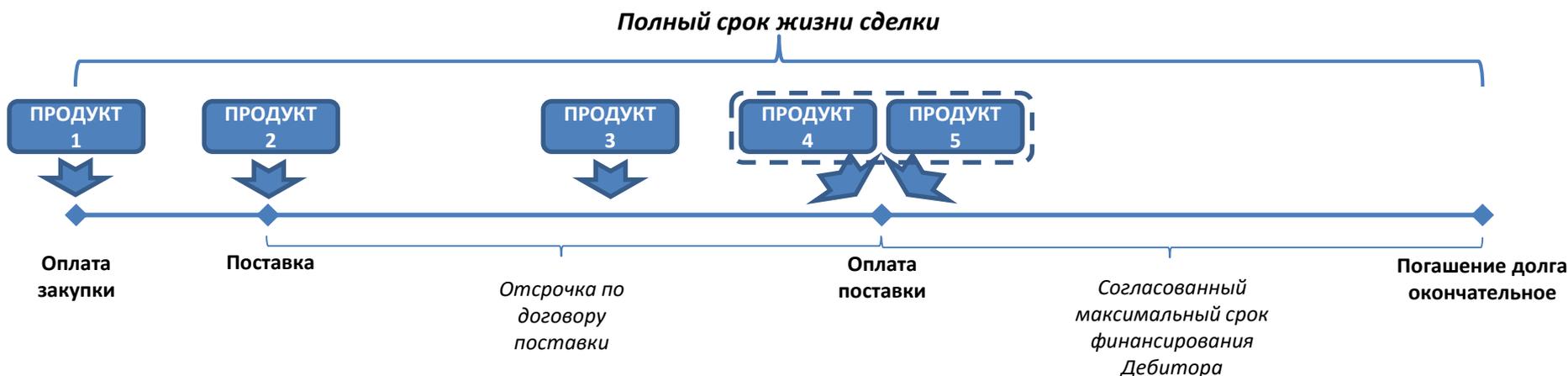
1. На основе статистики оплат кредитными картами в торговых точках клиента за 3-4 месяца ЮниФактор устанавливает клиенту лимит финансирования (70-80% от среднемесячной выручки по картам).
2. Подписание трехстороннего соглашения между Клиентом, Эквайером и ЮниФактор об уступке будущих денежных требований. Клиент дает акцепт Эквайеру на списание денежных средств в пользу Фактора.
3. Первого числа месяца ЮниФактор финансирует клиента.
4. Эквайер/Клиент ежедневно перечисляет выручку Клиента на счет ЮниФактор (задержка от даты транзакции обычно составляет 2-5 дней).
5. В случае если полученные от Эквайера/Клиента средства превышают сумму финансирования, ЮниФактор переводит их клиенту.



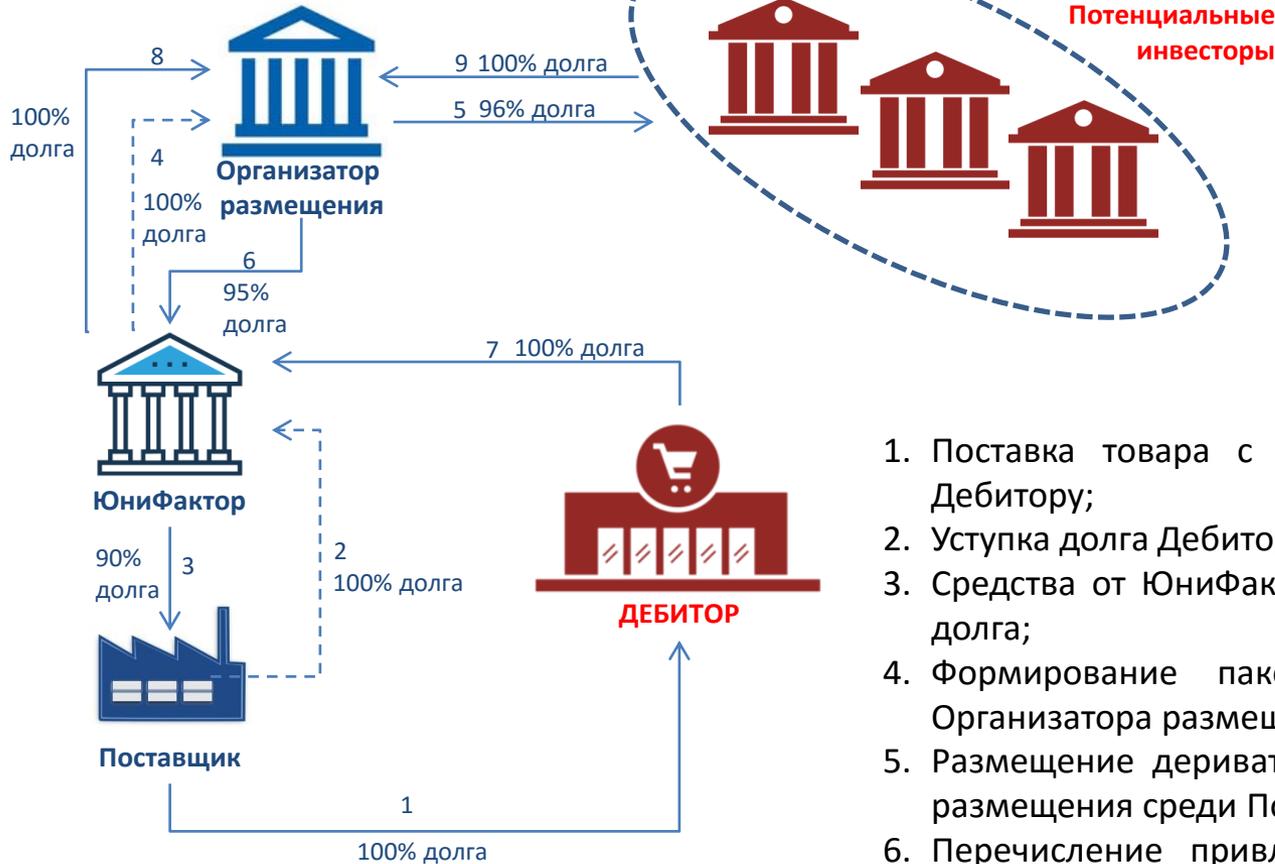
1. Заключение соглашения между ЮниФактор и Агрегатором;
2. Реклама Клиенту в приложении о доступности опции поездки в кредит;
3. Использование Клиентом услуги «Поездка в кредит»;
4. Передача информации о поездке от Агрегатора в ЮниФактор;
5. Выдача финансирования Агрегатору;
6. Напоминание Агрегатору о необходимости списания средств по окончании срока услуги;
7. Общение с клиентом по вопросу оплаты (опция);
8. Списание средств в пользу Агрегатора.
9. Перечисление ЮниФактор финансирования и комиссии.

## Этапы предоставления комплексного продукта:

1. **ПРОДУКТ 1** – Предоставление Поставщику Закупочного/Предпоставочного факторинга (опция);
2. **ПРОДУКТ 2** (в случае не реализации Продукта 1) – Предоставление Фактором финансирования Поставщику в момент поставки;
3. **ПРОДУКТ 3** – Досрочное погашение задолженности Дебитором с дисконтом (с учетом маржи Фактора и Поставщика);
4. **ПРОДУКТ 4** (в случае не реализации ПРОДУКТА 3) – Полная оплата Поставщику за Дебитора «точно-в-срок» (в день истечения отсрочки, Maturity factoring);
5. **ПРОДУКТ 5** (в случае реализации ПРОДУКТА 4) – предоставление Дебитору дополнительной отсрочки (коммерческого кредита) Фактором.



\*- все доли условные, даны для примера



- Срок дериватива – 3-6 месяцев;
- Реализация инвесторам – с дисконтом около 4-5% от стоимости;
- Организатор размещения и ЮниФактор фиксируют доходность в момент реализации дериватива и перечисления средств ЮниФактору.

1. Поставка товара с отсрочкой платежа Поставщиком Дебитору;
2. Уступка долга Дебитора ЮниФактору;
3. Средства от ЮниФактора Поставщику в оплату уступки долга;
4. Формирование пакета однородных требований у Организатора размещения;
5. Размещение деривативов с дисконтом Организатором размещения среди Потенциальных инвесторов;
6. Перечисление привлеченных средств Организатором размещения ЮниФактору;
7. Погашение долга дебитором;
8. Перечисление средств ЮниФактор Организатору размещения на выкуп деривативов;
9. Выкуп деривативов по номиналу Организатором размещения.

\*- все доли условные, даны для примера



4.1. Направление Дебитором организатору размещения уведомления о готовности выкупа дериватива в определенный срок и согласование дисконта. Организатор размещения и ЮниФактор согласовывают, кто осуществляет финансирование и распределение дохода.

5.1. Выкуп дериватива по согласованной цене и прекращение обязательств зачетом встречных требований.  
5.2. Уведомление Дебитором ЮниФактор о прекращении обязательств.  
5.3. Подтверждение Организатором размещения прекращения обязательств.



**ПОКАМЕСТОВ ИЛЬЯ, к.э.н., MBA**  
Генеральный директор ООО «ЮниФактор»  
Доцент Финансового Университета при Правительстве РФ

**info@unifactoring.ru**

**Тел. +7 (495) 532-03-67**  
**Моб.+7 (916) 553-25-93**

**<https://unifactoring.ru/>**